



»Das SARIVA-Team ist schnell, kreativ und extrem effektiv. Die umfangreiche Datenbank ermöglicht einen detaillierten Preis- und Angebotsvergleich. Es ist faszinierend zu sehen, was alles erreicht werden konnte.«

Bernd Behrens
Geschäftsführer, 4CARE GmbH

KONZEPT
Schritte zum Erfolg

BEREICHE
Hier senken wir Ihre Kosten

ERGEBNISSE
Wir erzielen Einsparungen

FAQ
Fragen und Antworten

INFORMATION
für Dienstleister/Lieferanten

Auszug aus unserer Referenzliste



Wir erzielen Ergebnisse

Das zeigen unsere Erfahrungen aus mittlerweile mehr als 1.000 erfolgreich abgeschlossenen Projekten. Anhand von zwei Beispielen von mittelständischen Unternehmen präsentieren wir Ihnen, wie wir für unsere Kunden Ergebnisse erzielen konnten:



Kundenbeispiel 1

Mittelstandsunternehmen aus der Textilbranche in Norddeutschland mit einer Umsatzrendite von 6%. Projektdauer 6 Monate:

Paketdienst

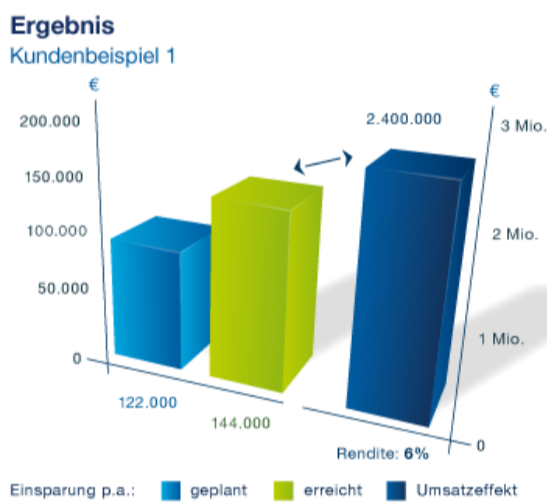
Einsparung über 50.000 € p.a. bei einer Paketanzahl in mittlerer fünfstelliger Größenordnung, d.h. im Durchschnitt wurden zwischen 0,40 € und 1,50 € je Paket, abhängig von Gewicht und Paketkategorie, eingespart.

Energie

Der Vertrag, der erst 12 Monate später auslief, wurde in den Reminderservice aufgenommen und dem Kunden zum optimalen Verhandlungszeitpunkt avisiert (in der Darstellung des Einsparungsergebnisses nicht berücksichtigt).

Telekommunikation

Über die Bereiche Mobil, Festnetz und Telefonanlage konnten jeweils Einsparungen von mehreren Zehntausend Euro erzielt werden.



Einsparung: Durch die zügige Kostenoptimierung von SARIVA konnte der Kunde über alle Kategorien hinweg ein Einsparungsergebnis von 144.000 € pro Jahr erzielen. Um einen zusätzlichen Gewinn in Höhe von 144.000 € zu generieren, hätte diese Firma einen Mehrumsatz* von 2,4 Mio. € machen müssen.

Kundenbeispiel 2

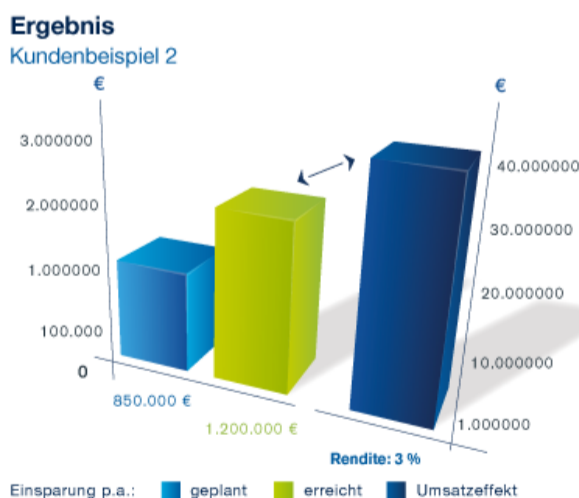
Unternehmen mit 800 Mio. € Umsatz und 1.200 Angestellten, tätig in der Konsumgüterindustrie mit einer Umsatzrendite von 3 %. Projektdauer 11 Monate:

Logistik

Durch eine Tourenoptimierung mit dem bestehenden Dienstleister im Zusammenhang mit einer Ausschreibung und dem Abgleich durch unsere Datenbank ergab sich eine Einsparung von 6%.

Entsorgung

Durch die Prozessoptimierung und mit dem Bau einer Aufbereitungsanlage vor Ort konnte hier eine Einsparung im 7-stelligen Bereich geholt werden.



Einsparung: Über alle Kategorien konnte eine Einsparung von 1,2 Mio. € pro Jahr erzielt werden. Für das gleiche Ergebnis hätte diese Firma einen Mehrumsatz* in Höhe von 40 Mio. € machen müssen.

Aktuelle Ergebnisse

über 100.000 € Einsparung

Q1/2017

Verpackungslizensierung und Entsorgung – 108.000 € Einsparung p.a. geschafft!

Die richtige und kostengünstige Lizenzierung von Verkaufsverpackung in Kombination mit der Entsorgung von diversen Produktionsabfällen brachte ein tolles Einsparergebnis. Unglaublich welche Potenziale im Bereich Entsorgung schlummern können. Wir erfüllen maßgeschneidert die Bedürfnisse von Kunden, die Verpackungen in Verkehr bringen. Auch Betriebe, die Abfälle entsorgen müssen, setzen auf unsere Dienstleistung und Kostenoptimierung im Bereich Entsorgung. Denn wir optimieren Ihre komplette Entsorgung immer mit Blick auf die Gesetzeslage wie z.B. die rechtssichere Verpackungslizensierung nach § 6.3 der 5. Novelle der Verpackungsverordnung (VerpackV).

Q4/2016

Paketdienstoptimierung – 108.000 € Einsparung

Für ein Unternehmen aus dem produzierenden Gewerbe konnten wir im Bereich Paketdienst durch Prozessoptimierungen beim bestehenden Dienstleister in Kombination mit einem Onlineportal eine genaue Aussteuerung der Pakete vornehmen und so ein Win-Win-Situation für alle Beteiligten kreieren. Dadurch erhielt jeder Dienstleister den für ihn optimal passenden Anteil am Geschäft und der Unternehmer die Einsparung.

Q3/2016

Stromeinkauf – 112.000 € p. a. günstiger

Durch strukturierte Ausschreibung und Bündelung konnte für ein mittelständisches Unternehmen mit über 14 Standorten eine drastische Senkung der Stromlieferkosten erzielt werden. Insgesamt konnten die zukünftigen Strombezugskosten um 112.000,- € gegenüber den aktuell gültigen Preisen verbessert werden.

Q2/2016

Frachtkosten – 238.000 € Einsparung

Die Frachtkostenanalyse einer weltweit tätigen Unternehmensgruppe mit Hauptsitz in Deutschland war ein absoluter Erfolg. Die Besonderheiten der globalen Standorte wurden in das Gruppenkonzept integriert, alle Fachabteilungen konnten bei der Verbesserung der individuellen Prozesse berücksichtigt und integriert werden. Die Einsparung beträgt 238.000 € p.a.

Q1/2016

Versicherungsoptimierung – 48% p.a. Einsparung

Unser Kunde ist in den letzten Jahren so sehr gewachsen, dass der Fokus voll und ganz auf der Wachstumsstrategie und der Kundenbindung lag. Der Bereich Versicherung wurde stets nur ergänzt. Unsere Analyse und Verhandlungen brachten dem Kunden Einsparungen im Wert von 125.000 € und ein stimmiges, inhaltlich verbessertes Versicherungskonzept ohne Doppelversicherungen. Das Ergebnis wurde mit dem selben Versicherer und dem selben Bestandsmakler erreicht, so dass ein Wechsel nicht erforderlich war.



Das Kostenoptimierung-Zertifikat

Nach dem Abschluss unseres Projekts erhält der Kunde das SARIVA Kostenoptimierung-Zertifikat, mit dem wir dem Kunden bescheinigen, in welchen Kategorien er optimal aufgestellt ist bzw. die wir für ihn optimiert haben.

Jetzt lesen

*kalkulierter erforderlicher Mehrumsatz unter Berücksichtigung von Neuinvestitionen und Sprungkosten



Jetzt mehr erfahren und **kostenlosen und unverbindlichen** Termin mit **SARIVA** vereinbaren

Terminanfrage