



»Gönnen Sie sich für die schnelle und effiziente Optimierung der Gemeinkosten das Know-how und die über 10-jährige Erfahrung von SARIVA. Sie gehen kein Risiko ein, denn Sie bezahlen uns einmalig anteilig aus den erzielten p.a.-Einsparungen.«

**Diana Schramm**  
Geschäftsführende Gesellschafterin, SARIVA GmbH

**KONZEPT**  
Schritte zum Erfolg

**BEREICHE**  
Hier senken wir Ihre Kosten

**ERGEBNISSE**  
Wir erzielen Einsparungen

**FAQ**  
Fragen und Antworten

**INFORMATION**  
für Dienstleister/Lieferanten

## Wir beantworten Ihre Fragen

Hier finden Sie Antworten auf alle Fragen, die unser innovatives Kostenoptimierungs-Konzept aufwirft. Wir bemühen uns dabei stets um Offenheit und Transparenz im Sinne unserer Kunden.

DIESE SEITE  
DOWNLOAD PDF



### 1 Ist SARIVA wirklich unabhängig?

Ja, denn unser Konzept beruht auf den Einsparungen, die wir für Sie erzielen. Dabei ist es für uns irrelevant, ob dies beim bestehenden Anbieter geschieht, der selbstverständlich als bestehender Partner Ihres Vertrauens grundsätzlich präferiert wird, oder bei einem neuen Anbieter. Wir erhalten keine Kickbacks oder Provisionen. Nur Sie entscheiden am Ende, welcher Dienstleister bzw. Lieferant ausgewählt wird. Dafür steht unser Verhaltenskodex, den alle Dienstleister/Lieferanten erhalten.

...

### 2 Wie wird die Einsparung definiert?

Die Einsparungen werden auf Basis aktueller Zahlen detailliert und nachvollziehbar auf ein komplettes Jahr hochgerechnet. Hiervon erhält SARIVA einmalig einen Anteil als Honorar. Alle Einsparungen der Folgejahre stehen zu 100% Ihnen zu, auch bei mehrjährigen Verträgen.

...

### 3 Wenn im gemeinsamen Projekt keine Einsparungen erreicht werden, muss ich dann trotzdem etwas bezahlen?

Nein, dies ist das unternehmerische Risiko von SARIVA.

...

### 4 Muss man immer den Dienstleister/Lieferanten wechseln?

Nein, es werden immer auch Verhandlungen mit dem aktuellen Dienstleister/Lieferanten geführt, der selbstverständlich als bestehender Partner Ihres Vertrauens grundsätzlich präferiert wird. **Sie entscheiden** am Ende, mit welchem Dienstleister/Lieferanten Sie zusammenarbeiten möchten.

...

### 5 Wie wird die Einsparung berechnet, wenn ich mich nicht für den preisgünstigsten Dienstleister/Lieferanten entscheide?

Die Entscheidung, welchen Anbieter Sie als Dienstleister/Lieferanten wählen, liegt ganz bei Ihnen. Kalkulationsbasis für die Einsparung ist nicht das günstigste Angebot, sondern immer der tatsächlich abgeschlossene Vertrag bzw. die von Ihnen angenommenen neuen Konditionen.

...

### 6 Wann wird das erste Mal abgerechnet?

Abgerechnet wird erst, wenn Sie ein Angebot mit Einsparpotenzial angenommen haben. Die Rechnungsstellung erfolgt auf Grundlage der zu erwartenden p.a.-Einsparungen, die sich aus den abgeschlossenen Konditionen ergeben.

...

### 7 Wie lange dauert ein Projekt?

Ein Projekt dauert in der Regel 6–9 Monate. Der zeitliche Rahmen hängt von mehreren Faktoren ab, wie z.B. Größe und Struktur Ihres Unternehmens, Fälligkeiten der Verträge etc.

...

### 8 Wie viel Arbeitsaufwand kommt auf mich zu?

Während des Projekts binden wir Ihre Kapazitäten nur minimal, da wir weitgehend alle operativen Projektaufgaben übernehmen. Sie werden sich auch weiterhin voll auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

...

### 9 Können auch einzelne Kategorien in Auftrag gegeben werden?

Grundsätzlich sollte eine Kostenoptimierung schon in Ihrem eigenen Interesse in so vielen Kategorien wie möglich stattfinden. Gemeinsam erörtern wir mit Ihnen, in welchen Kategorien eine Optimierung nicht sinnvoll ist, z.B. wenn ein Vertrag gerade neu verhandelt wurde oder momentan nicht verhandelt werden soll.

### 10 Es sind nicht alle Kategorien in unserem Unternehmen vorhanden, kann ich SARIVA trotzdem beauftragen?

Ja, im Projektstartgespräch wird dann erörtert, in welchen Kategorien wie viel Potenzial vorhanden ist.

### 11 Was genau meint die Erfolgsgarantie?

Wir rechnen nur dann ab, wenn wir tatsächliche Einsparungen für Sie erzielt und Sie ein Angebot mit Einsparpotenzial angenommen haben. Bitte lesen Sie hierzu auch die Fragen 2 bis 6.

### 12 Wie sieht ein Statusreport aus?

SARIVA verwendet einen standardisierten Report. Selbstverständlich kann dieser bei Bedarf auch an Ihre Anforderungen individuell angepasst werden.

### 13 Arbeitet SARIVA nur vor Ort oder auch extern?

Das ist sehr unterschiedlich. Grundsätzlich sollen Sie entlastet werden, getreu dem Motto „so viel wie nötig und so wenig wie möglich vor Ort“. Dies erfolgt aber in individueller Absprache mit Ihnen.

### 14 Werden meine Daten wirklich vertraulich behandelt?

Ja, unser interner Datenschutzbeauftragter wacht über die Einhaltung des Datenschutzgesetzes und sorgt dafür, dass alle Daten, die wir von Ihnen erhalten, jederzeit streng vertraulich behandelt werden. Darüber hinaus unterschreibt SARIVA Ihnen gegenüber eine Vertraulichkeitserklärung, bevor über vertrauliche Daten gesprochen wird. Das gewährleistet eine 100%ige Vertraulichkeit.

### 15 Was ist der Reminderservice?

Auch nach Abschluss des eigentlichen Projekts überwachen wir in Absprache mit Ihnen Ihre Verträge und informieren Sie über wichtige Termine.

TERMIN  
31

Jetzt mehr erfahren und **kostenlos und unverbindlich** Termin mit **SARIVA** vereinbaren

Terminanfrage

#### Auszug aus unserer Referenzliste



Ulla Popken

