



Weniger Kosten,  
**mehr Gewinn.**  
Mit der Gemeinkostensenkung von SARIVA.

**OPTIMIERUNG  
auf  
HONORARBASIS**

**ÜBER 10 JAHRE** KOMPETENZ  
ERFAHRUNG  
QUALITÄT

**IT-INTEGRATION**  
Begleitung von IT-Projekten

**TRANSPORT**  
Frachtenrevision & Beratung

**VERHANDLUNG**  
Wir führen Ihre Verhandlungen

**FAQ**  
Fragen und Antworten

**INFORMATION**  
für Dienstleister/Lieferanten

## Kostenoptimierung auf Honorarbasis

**Mit einem externen Verhandlungspartner den eigenen Erfolg ausbauen:** Haben Sie schon einmal darüber nachgedacht, was es psychologisch bedeutet, wenn ein externer Marktkenner auf Ihrer Seite mit am Verhandlungstisch sitzt?

Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei, Ihren Verhandlungserfolg weiter auszubauen. Viele unserer Kunden, für die wir im Bereich der Gemeinkostenoptimierung auf Erfolgsbasis tätig sein durften, erkennen den Mehrwert eines Verhandlungsexperten. Immer wieder werden wir von Unternehmen zu weiteren spannenden Verhandlungen oder auch zur dauerhaften Betreuung in Langzeitprojekten mit hinzugezogen.

Dabei liefern wir die Strategie, Vorbereitung, Marktevaluation und die gemeinsame kosteneffiziente Umsetzung.

### Bereiche der Kostenoptimierung auf Honorarbasis



IT-Integration



Frachtenrevision



Verhandlungen

 DIESE SEITE  
 DOWNLOAD PDF


### Aktuelle Ergebnisse

**über 100.000 € Einsparung**

Q1/2016

**Versicherungsoptimierung – 48% p.a. Einsparung**

Q3/2015

**Verpackungslizenzierung und Entsorgung – 108.000 € Einsparung p.a. geschafft!**

Q2/2015

**Paketsdienstoptimierung – 120.000 € Einsparung**

Q1/2015

**Seefrachtkostenoptimierung – 160.000€ Einsparung**

Q4/2014

**Frachtkosten – 220.000 € Einsparung**

 Jetzt mehr erfahren und **kostenlosen und unverbindlichen** Termin mit **SARIVA** vereinbaren

[Terminanfrage](#)

### Auszug aus unserer Referenzliste

